

VEILLE DES AIDES PUBLIQUES AUPRÈS DES ÉQUIPES COMMERCIALES

Identifier les aides disponibles pour vos clients afin d'alléger leur investissement et augmenter votre taux de transformation

Certaines aides publiques peuvent contribuer au financement de vos produits. Cette approche ingénieuse est un atout supplémentaire auprès de vos clients.

NOTRE PRESTATION

Nous assurons une veille continue sur les aides publiques disponibles pour vos clients. Cela vous permet, le cas échéant, de disposer d'un nouveau levier de vente.

Étude des spécificités de vos prospects / clients

(secteurs d'activité, statuts juridiques, localisations géographiques...)



Étude des spécificités de vos produits / solutions



Actualisation au fil de l'eau des aides disponibles



Identification des aides disponibles

UN EXEMPLE PRATIQUE



Une société propose un modèle de machine industrielle à 100 K€.

- Après analyse, nous avons identifié **une subvention à hauteur de 30 K€** qui peut contribuer au financement de cette machine.
- Afin de réduire le coût d'acquisition de la machine, sans impacter leur marge, les commerciaux de la société la présentent à leurs clients. Ces derniers peuvent ensuite décider de **solliciter la subvention**.
- Nous les informons lorsque **le dispositif évolue** ou si **de nouvelles aides sont disponibles**.

A QUI S'ADRESSE-T-ELLE ?

Aux entreprises qui commercialisent des machines et/ou des solutions numériques.

LE + HEKEOS

Nous avons une connaissance approfondie des aides publiques et de l'ingénierie de financement, ce qui vous garantit une veille efficace.

Et nous sommes force de proposition pour vous aider à garder une longueur d'avance sur vos concurrents, via :

- Des **solutions de financements publics avantageuses** pour vos clients.
- Un **accompagnement proactif** sur la durée.

LE TARIF DE NOS PRESTATIONS

Sur devis.

L'ILLUSTRATION DE NOTRE SAVOIR-FAIRE

L'un de nos clients vend des machines-outils auprès des établissements de l'Industrie Agro-Alimentaire. Il se trouve en concurrence avec d'autres vendeurs.

Notre approche consiste à équiper ses équipes commerciales d'arguments solides sur les subventions disponibles, afin de se distinguer dans un marché concurrentiel.

»»» Grâce à notre accompagnement assurant une maîtrise complète des dispositifs d'aides, ses clients ont réduit significativement le coût de leurs investissements en machines-outils. Cela confère à l'équipe commerciale un avantage décisif, favorisant la clôture des ventes.